

NYHETS BREV

Nummer 3 November 2009

Några ord från VD:n

Att bygga mervärden

Tack vare ett nära samarbete med ledande kunder där vi lär oss förstå deras branscher, kan vi utveckla nya produkter och ta fram lösningar med bättre funktioner och för-bättrad produktions effektivitet vilket ger lägre kostnader och nöjda kunder.

Genom att vi verkar så brett och arbetar i så många olika branscher kan vi ta produkter och lösningar som vi framgångsrikt har utvecklat till en industri och anpassa dem för att göra nya kundlösningar inom

andra industrier och branscher. - Att lägga till betydande synergieffekter till processen att skapa nya värden för våra kunder är hela tiden vår ambition och målsättning.

Ett bra exempel på detta är Tzip Micro

Tzip Micro är den mest kompakta motor-drivna Arbetsplattformen som finns tillgänglig på marknaden. Läs mer om Tzip Micro i följande artikel.

Vi har varit tekniskt ledande inom vårt område i mer än 45 år och fortsätter att investera i detta ledarskap.

Kort o gott - EdmoLift - Better on Every Level!



Anders Wahlqvist
anders.wahlqvist@edmolift.se



Produkt nyheter:

Europas största lanserar Europas minsta!

EdmoLift är stolta över att introducera en ny produkt, Tzip Micro Arbetsplattform.

Med över 45 års erfarenhet av att tillverka lyftlösningar med hjälp av saxkonstruktioner, lanserar nu EdmoLift för första gången en arbetsplattform baserad på mastlyftsteknik. EdmoLift's Tzip Micro har utvecklats som ett direkt svar på nya säkerhetsföreskrifterna vad gäller att utföra arbeten på hög höjd och ersätter därmed behovet av stegar och bockar.

Tzip Micro är den mest kompakta motor-drivna arbetsplattformen som finns tillgänglig på marknaden. Arbetsplattformens unika storlek och smidighet gör att den är det idealiska lyfthjälpmidlet i inomhus miljö och begränsade utrymmen. Den tar sig t. ex. med lätthet igenom vanliga dörröppningar.

Tzip Micros främsta fördelar är manövrerbarheten och dess smidighet, egenvikten är bara 118 Kg! Detta innebär att operatörerna inte enbart uppfyller arbetsmiljö- och säkerhetsföreskrifterna för arbete på höga höjder utan också uppfyller alla ergonomiska krav. Den dynamiska kraft som krävs för att flytta en Tzip Micro är endast 4 Kg. Vi är oerhört stolta över denna produktlansering, en lansering sprungen ur vårt långa arv att lösa materialhanterings- och arbetsmiljöfrågor.

Vi kommer för första gången visa produkten på Logistica mässan i Utrecht 2009/11/10 - 2009/11/14 i monter 10.C071 (Hall 10). Kom och träffa oss. Om du inte har möjlighet, tveka inte att kontakta oss för ytterligare information.

BinGo – Utvecklad för att dölja otrevliga och miljöstörande sop- och returhantering utomhus.

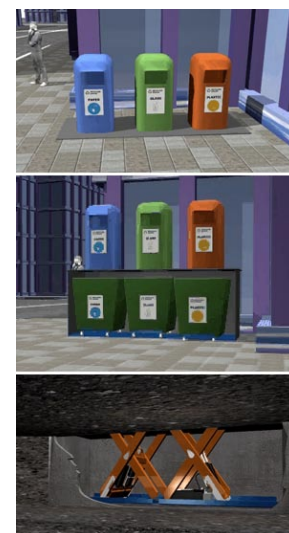
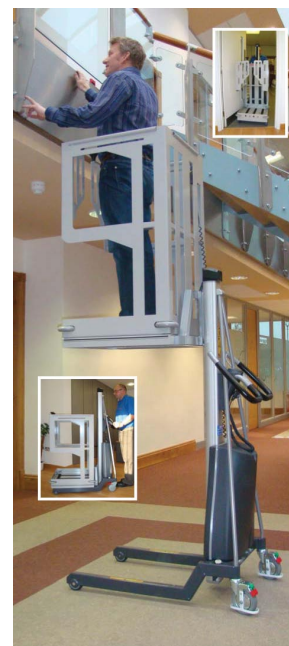
BinGo har utvecklats för att dölja otrevliga och miljöstörande sop- och returhantering utomhus. Underjordisk lagring gömmer dessa ”förfulande” soptunnor och containers. Insamling och tömning sker med att trycka på en knapp - det kan inte bli enklare, lättare eller mer effektivt.

BinGo är idealisk för returstationer, husgårdar, trädgårdar, vid gångvägar och i affärsområden.

Varför använda Bingo – några röster från samhället!

- “Gångtrafikanter kan fritt och säkert passera på trottoaren.”
- “Området blir snyggt och verkar så mycket större!”
- “Vår gård framstod som ett stort stinkande sopområde – nu är det ett minne blott
- ”Returstationsområden blir snabbt som minisoptippar. Nu ser det fräscht ut och folk vill ha fräscht i sina närområden!”
- “Du skulle aldrig veta att två meter under dina fötter är två stora returcontainers “

Underjordisk lagring av sopor och returmaterial inte bara förbättrar din närmaste omgivning, men är säkrare, ger mer utrymme på marknivå och kan öka värdet på tomtmark och din bostad.



NYHETS BREV

Nummer 3 November 2009

Berättelsen om Torbjörn Edmo Del 2

Holmen Mekaniska upphörde och Torbjörn stod inför ett vägskäl. Han hade sökt ett flertal andra jobb på liknande platser men kände att han hade en hel del idéer som han gärna skulle vilja förverkliga själv. Därför startades 1-April 1964, företaget Torbjörn Edmo AB. Den första tiden som egen företagare koncentrerade han sig på att utveckla en speciell kran. Tillverkningen av kranen fick han hjälp med av en gammal kollega från Holmen tiden. Nordisk Vakuum hade kranen med i sitt sortiment och efterfrågan blev stor. Produktionsverkstaden var för liten för att klara av efterfrågan och närliggande företag blev kontaktade men tyvärr rann det hela ut i sanden efter några år.

Torbjörn hade som vanligt flera järn i elden och han hade under de senaste åren börjat rita mer och mer på andra saker, däribland lyftbord. Han bestämde sig för börja en tillverkning i liten skala. Tillsammans med marknadsföring via Nordisk Vakuum började det rulla igång Torbjörn la ut produktionen på flera verkstäder. Hans far och bror som bodde kvar i Ramsele fick skriva ihop hydraulaggregaten, den slutgiltiga monteringen gjorde Torbjörn i egna lokaler. Det blev många timmar runt om i landet med jobbet i bakluckan på sin Volvo PV. Bland slutkunderna fanns företag som Tellus Maskin, Moving och Systembolaget. Där finns faktiskt grunden till dagens modellbeteckningar t. ex. TM och TS.

Torbjörn kom senare i kontakt med företaget, Bispgården Svets och Smide, och Knut Nilsson. Tillsammans besökte de båda Hannover mässan 1969, för att få inspiration. Med intryck från mässan så beslutade man gemensamt att man skulle ge sig in i pallhanteringsbranschen. Pallhantering hade då börjat bli allt vanligare i Sverige. Behovet av att lyfta pallar var en ny marknad! Först och främst var man ju tvungen att få av och på pallarna från de lastbilar som transporterade dom. Torbjörn tog därför på sig ett uppdrag för att rita en lösning på detta. Ingen betalning gavs för detta uppdrag utan ett Royalty avtal upprättades som ersättning (Ett upplägg som Torbjörn även tycker att fler skall göra även idag!) Verkstaden behövde verkligen jobben och resultatet blev en bakgavellyft som både kunde lyfta och tilta, vilket var unikt. Att den sedan var en komplett enhet som kunde monteras direkt på lastbilarna gjorde den mycket framgångsrik. Försäljningen tog fart och redan efter fyra år så hade man en års tillverkning om ca: 125st. Torbjörn fortsatte som konsult och hade fortfarande sina egen tillverkning av lyftbord på sidan om. Företaget som tillverkar bakgavellyftarna idag heter ZEPRO och har en årlig produktion om ca: 12 000 st/år.

Med stolthet lanserar vi vår nya webbsida

Efter hårt slit under våren och hösten har vi äntligen lanserat vår nya webbsida. Den nya webbplatsen har fått en rejäl ansiktslyftning både grafiskt och informationsmässigt.

Webbsidan har fått en rad nya funktioner som tex. möjlighet att jämföra produkter, bättre bildgallerier med högupplösta bilder. Eller varför inte spara den produkt som du är intresserad av som pdf direkt på webbsidan.

Vi har även löpande kampanjer som du kan läsa om på webbsidan. Just nu har vi 10 % rabatt på Hela Armlyftsortimentet.

Under de kommande månaderna kommer vi att fortsätta med utveckling av nya funktioner som gör det lättare att hitta rätt lösning för Dina behov. Ett exempel är en lyftbordsguide som ger dig möjlighet att filtrera bort lyftbord som inte passar in på dina kriterier.

Som alltid i starten kan färden vara lite vinglig och vi ber dig ha översyn med eventuella ”barnsjukdomar”. Vi önskar dig en trevlig vistelse på den nya webbsidan.



Logistica 2009

Logistica är en av Europas ledande materialhanteringsmässor. Logistica kommer att äga rum i Jaarbeurs, Utrecht i Nederländerna mellan 10 och 14 november 2009.

EdmoLift kommer att representeras av sin återförsäljare Lift Quality i monter 10.C071 (Hall 10).

Lift Quality kommer att visa följande EdmoLift produkter. Tzip Micro, EZ 1000B, CL 1000, CL 2000, ART 750 - special anpassad till ett svetsbord.

<http://www.logistica-online.nl/>

Årets Distributör 2008/2009

I år har utmärkelsen för Årets distributör 2008/2009 tilldelats vår distributör i Storbritannien, EdmoLift UK Ltd.

Företaget får utmärkelsen för att de har gjort en enastående prestation trots svåra tider. EdmoLift UK har fortsatt sin expansion och inte låtit sig påverkas av den globala finanskrisen.

Genom stor kreativitet och mycket hårt, målmedvetet arbete har EdmoLift UK lyckats bredda sitt produktutbud och även kunnat närma sig nya marknader och nischer, vilket har gjort det möjligt att utveckla sin försäljning och ta den till nya höjder.

Ett stort tack till all personal på EdmoLift UK Ltd. Vi ser fram emot ett fortsatt gott samarbete.

EdmoLift UK – Better on Every Level!

