

CONSEIL DE VOTRE COACH :

ETRE EN BONNE SANTÉ EST UN BON INVESTISSEMENT

Depuis bientôt un an, EdmoLift mise activement sur la bonne santé de son personnel. En coopération avec l'entreprise Ecolifenet, elle propose à tous ses employés une médecine préventive traditionnelle avec visites médicales et conseils réguliers.

Mais comme le mode de vie est lui aussi déterminant pour la santé, la médecine préventive comporte également un examen médical complet, avec EKG, étude de l'état général et analyses.

Il en résulte un profil sanitaire individuel accompagné de conseils en vue d'un mode de vie plus sain ou de mesures propices à une bonne santé. Avec l'appui solide et personnalisé d'Ecolifenet, chacun peut ainsi s'entraîner à mieux vivre et plus sainement.

En outre, nous avons décidé de proposer des massages subventionnés, ainsi que des activités sportives telles que bowling et « innebandy ». Tous ceux qui le désirent peuvent bénéficier d'une aide pour des activités telles que la gymnastique ou la course à pied. Dans une période où le marché du travail se fait de plus en plus dur, il est important d'avoir un personnel en bonne santé, tandis que les compétences restent

essentielles à la compétitivité.

La médecine préventive est donc pour l'entreprise une assurance à moindre coût pour l'avenir.

En outre, notre lieu de travail sera plus agréable si nous nous portons tous mieux.



Anders Wahlqvist
anders.wahlqvist@edmolift.se

Une révolution électrique

Après plus de trois ans de travaux de développement, EdmoLift introduit une plateforme pour un nouveau système de contrôle polyvalent, l'UC-60, qui remplacera une soixantaine d'unités de contrôle électrique actuellement utilisées dans nos produits.

Dès 2009, l'UC-60 sera disponible dans notre gamme de produits et vous offrira une interface unique et conviviale facilitant l'installation de l'élévateur à ciseaux et le montage ultérieur de divers accessoires, puisque l'opérateur dispose de 7 contacteurs M12 placés à l'extérieur du côté court de l'armoire électrique et n'a donc plus besoin d'ouvrir l'armoire électrique pour effectuer les connexions. L'UC 60 solutionne un des plus importants « bottle necks » dans la production de nos élévateurs à ciseaux, avec pour résultats des délais de livraison plus courts. En outre, nous vous offrons sur une amélioration de la qualité et une plus grande efficacité de maintenance, aussi bien des produits standard que des élévateurs à ciseaux sur mesure.

L'UC-60 est également équipé d'un dispositif de commande manuelle robuste et ergonomique.

Nous sommes sûrs que l'UC-60 va nous permettre de développer davantage encore nos produits, en mettant l'accent sur les besoins et les souhaits de nos clients.

Nouveau système DAO

Avec le nouveau programme DAO en trois dimensions Inventor, il sera beaucoup plus simple pour les clients d'EdmoLift de recevoir à l'avance une présentation du produit commandé.

Avec Inventor, les ingénieurs d'EdmoLift peuvent facilement réaliser des modèles en trois dimensions, qui ensuite serviront de base aux plans de conception destinés au

département de production.

– Il est plus facile de développer les produits et le travail sur la planche à dessin se fait beaucoup plus vite, explique Leif Johansson, qui souligne en même temps la nécessité pour les dessinateurs d'une formation et d'un entraînement avant de pouvoir utiliser toutes les fonctionnalités du nouveau outil.



Vous désirez être tenu au courant des dernières nouveautés dans le secteur du levage ?
Inscrivez-vous ainsi que vos collègues à notre lettre d'information.
Visitez www.edmolift.se

www.edmolift.se

Un instant,
s'il vous plaît !



Christina Andersson:

Quand êtes-vous entrée chez EdmoLift ?

– Je travaillais précédemment avec l'actuel PDG d'EdmoLift, Anders Wahlqvist, chez Z-lyften à Katrineholm. Quand EdmoLift a fondé sa société de vente à Katrineholm, on m'a demandé si ça m'intéressait. C'était en 1989.

Quelles étaient vos fonctions à cette époque-là ?

– Au début, j'étais employée de bureau. Mais à mesure qu'EdmoLift s'est développé, j'ai suivi diverses formations, notamment en économie, ce qui a augmenté mes responsabilités. On peut dire que c'est EdmoLift qui a tracé ma carrière.

Combien de temps êtes-vous restée à Katrineholm ?

– Lors du transfert du département marketing à Härnösand, j'ai été nommée en 2006 directrice du bureau d'EdmoLift à Metz, en France. Ce fut une expérience passionnante.

Mais maintenant vous êtes revenue au pays ?

– Oui. On m'a proposé un poste de chef comptable au siège d'EdmoLift. Maintenant, je fais la navette entre mon lieu de travail à Härnösand et ma famille à Katrineholm.

Vous êtes chez EdmoLift depuis près de 20 ans. Quel est votre meilleur souvenir ?

– C'est une entreprise en pleine croissance. Et pendant toutes ces années j'ai toujours eu beaucoup de satisfaction.

Qu'est-ce que vous lisez en ce moment ?

– J'ai toujours lu énormément. Maintenant, je suis en train de lire "Tyskungen" de Camilla Läckberg.

Les meilleures solutions pour les élévateurs français



Avec la nouvelle société de vente EdmoLift Solutions, il sera plus simple pour les clients d'EdmoLift en Belgique et en France de choisir l'élévateur à ciseaux qui convient le mieux à leurs besoins, qu'il s'agisse d'un produit standard ou d'une solution sur mesure.

Daniel Rundén possède près de 20 ans d'expérience des produits EdmoLift. Il est familier à tout le processus de fabrication, connaît bien toutes les possibilités des élévateurs à ciseaux ainsi que les besoins de nos clients. Après avoir travaillé quelques temps en Australie, puis séjourné chez General Electric, il a maintenant choisi de poursuivre sa carrière en devenant le bras droit d'EdmoLift en Belgique et en France. – Pendant mon séjour chez General Electric, j'ai rencontré Jérôme Laermans, originaire de Belgique, raconte Daniel. Nous avons très bien coopéré tous les deux, et nous avons alors envisagé de créer une entreprise commune.

La solution s'est appelée EdmoLift Solutions, une société de vente des produits provenant exclusivement de la gamme EdmoLift. Et comme le français est la langue maternelle de Jérôme, il était tout

naturel d'orienter nos activités sur la France et sur la Belgique.

– Jusqu'à présent, nos clients dans ces pays avaient eu du mal à obtenir rapidement la livraison de produits personnalisés, explique Daniel. C'est une chose à laquelle nous pouvons maintenant remédier.

EdmoLift Solutions est la propriété de Daniel Rundén, Jérôme Laermans et EdmoLift AB.

Avec des bureaux tant à Uppsala que dans des sites stratégiques en France et en Belgique, les activités d'EdmoLift Solutions ont rapidement démarré.

La société collabore avec un certain nombre de partenaires dans les deux pays et s'occupe maintenant activement d'étendre ses parts de marché. Sur son carnet de commandes figurent à la fois des produits standards et des solutions plus souples à l'intention de nombreux clients, depuis l'industrie automobile jusqu'aux brasseries.

– Notre objectif est d'être bien visible de l'extérieur et d'aider les clients à choisir le produit qui leur convient le mieux, résume Daniel Rundén.

Visitez www.edmoliftsolutions.com