

TIPPS VOM COACH:

GUTE GESCHÄFTE DANK GUTER GESUNDHEIT

Nun engagieren wir uns bei EdmoLift seit fast einem Jahr aktiv in der Gesundheitsfürsorge für unsere Angestellten.

In Zusammenarbeit mit dem Unternehmen Ecolifenet bieten wir allen Mitarbeitern eine gute, traditionelle, betriebliche Gesundheitspflege mit periodischem Arztkontakt und regelmäßiger Beratung.

Da jedoch der Lebensstil eine ausschlaggebende Rolle in Sachen Gesundheit spielt, beinhaltet die Gesundheitspflege auch eine umfassende Gesundheitsuntersuchung, komplett mit EKG, Konditionstests und Probenentnahmen.

Diese Angaben werden in einem persönlichen Gesundheitsprofil zusammengefasst und durch Vorschläge für eine gesündere Lebensweise oder gesundheitsfördernde Maßnahmen ergänzt. Ecolifenet unterstützt uns durch persönliche Betreuung tatkräftig dabei, ein bisschen besser und gesünder zu leben.

Außerdem bieten wir finanziell gestützte Massagen sowie Aktivitäten wie Bowling und Innebandy an. Jeder Interessierte kann eine Förderung erhalten, beispielsweise für die Trainingsteilnahme.

In Zeiten, in denen der Arbeitsmarkt immer härter wird, sind gesunde Mitarbeiter ebenso wichtig, wie die Fachkompetenz den Ausschlag für die Konkurrenzkraft gibt.

Die Gesundheitsfürsorge ist somit eine preiswerte Versicherung für die Zukunft unseres Unternehmens.

Und außerdem wird das Klima am Arbeitsplatz angenehmer, wenn wir uns alle etwas besser fühlen.



Anders Wahlqvist

Anders Wahlqvist
anders.wahlqvist@edmolift.se

Eine elektrische Revolution

Nach mehr als dreijähriger Entwicklungsarbeit präsentiert EdmoLift im Jahr 2009 mit dem UC-60 eine Plattform für ein neues, vielseitiges Steuersystem. Dieses wird ungefähr 60 verschiedene elektrische Steuereinheiten ablösen, die bisher in unseren Produkten zum Einsatz kamen.

Das UC-60 wird in unserer gesamten Produktpalette eingesetzt werden und zeichnet sich durch eine einmalige, benutzerfreundliche Schnittstelle aus, die ein problemloses Nachrüsten verschiedener Zubehörkomponenten gestattet.

Mit dem UC-60 wird ein störender Engpass in unserer Hubtischfertigung künftig der Vergangenheit angehören, was unsere Lieferzeiten deutlich verkürzt. Außerdem erwarten wir nicht nur für unsere Standardprodukte, sondern auch für kundenspezifische Hubtische eine höhere Qualität sowie eine effektivere Wartung.

Wir sind überzeugt, dass es uns mit dem UC-60 gelingen wird, die Weiterentwicklung unserer Produkte entsprechend den Wünschen und Ansprüchen unserer Kunden voranzutreiben.

Neues CAD-System

Mit dem neuen 3D-CAD-Programm Inventor wird es für EdmoLift-Kunden um ein Vielfaches einfacher, sich im Voraus ein Bild von ihrem bestellten Produkt zu machen.

In Inventor können die EdmoLift-Ingenieure problemlos dreidimensionale Modelle entwickeln. Diese bilden die Grundlage für die Konstruktionszeichnun

gen, die dann in die Produktionsabteilung weitergeleitet werden.

“Dadurch wird die Produktentwicklung vereinfacht und die Arbeit am Reißbrett geht schneller”, erklärt Leif Johansson und unterstreicht gleichzeitig, dass eine gute Ausbildung und Schulung notwendig ist, um das neue Zeichenwerkzeug optimal ausnutzen zu können.



Möchten Sie über die neuesten Entwicklungen in der Hebebranche informiert werden?

Melden Sie oder Ihre Kollegen sich unter www.edmolift.se für unseren Neuheitsbrief an.

www.edmolift.se

Einen Augenblick



Christina Andersson:

Wann bist du zu EdmoLift gekommen?

Ich habe früher mit Anders Wahlqvist, dem heutigen Präsidenten von EdmoLift, in Katrineholm bei Z-Lyften gearbeitet. Als EdmoLift sein Vertriebsunternehmen in Katrineholm ins Leben rief, wurde ich gefragt, ob ich Interesse hätte. Das war 1989.

Welche Arbeitsaufgaben hattest du damals?

Am Anfang war ich Büroangestellte. Im Zuge der Weiterentwicklung von EdmoLift besuchte ich jedoch verschiedene Seminare, wie beispielsweise in Betriebswirtschaft, und übernahm so mehr und mehr Verantwortung. Man kann sagen, dass EdmoLift meine Karriere geformt hat.

Wie lange bist du in Katrineholm geblieben?

Im Zusammenhang mit dem Umzug der Marketingabteilung nach Härnösand wurde ich 2006 Leiterin des EdmoLift-Büros im französischen Metz. Das war eine interessante Erfahrung.

Und nun bist du wieder zu Hause?

Ja. Mir wurde eine Stelle als Leiterin der Wirtschafts- und Verwaltungsabteilung in der EdmoLift-Zentrale angeboten. Nun pendle ich zwischen meiner Arbeit in Härnösand und der Familie in Katrineholm.

Du bist seit fast 20 Jahren bei EdmoLift. Woran denkst du besonders gern zurück?

– EdmoLift ist ein Unternehmen, das sich kontinuierlich weiterentwickelt. Und es hat mir all die Jahre sehr viel Spaß gemacht.

Passende Lösungen für französische Hubtische



Das neu gegründete Vertriebsunternehmen EdmoLift Solutions steht EdmoLift-Kunden in Belgien und Frankreich zur Seite und begleitet sie auf dem Weg zum richtigen Hubtisch – ganz egal, ob es sich dabei um ein Standardprodukt oder eine maßgeschneiderte Lösung handelt.

Daniel Rundén kann auf fast 20 Jahre Erfahrung mit EdmoLift-Produkten verweisen. Er ist mit dem gesamten Fertigungsprozess vertraut, weiß bestens über das Potenzial von Hubtischen Bescheid und kennt alle möglichen Kundenwünsche.

Daniel Rundén hat eine Zeit lang in Australien gearbeitet und war anschließend Mitarbeiter von General Electric. Nun hat er beschlossen, seine berufliche Laufbahn als verlängerter Arm von EdmoLift in Belgien und Frankreich fortzusetzen.

“Während meiner Zeit bei General Electric habe ich Jerome Laermans aus Belgien kennengelernt”, erzählt Daniel. “Wir haben gut miteinander gearbeitet und entwickelten nach und nach die Idee eines gemeinsamen Unternehmens.”

“Die Lösung hieß dann EdmoLift Solutions, ein Vertriebsunternehmen, dessen Sortiment ausschließlich EdmoLift-Produkte umfasst. Und da Jerome französischer Muttersprachler ist, lag es auf der

Hand, unsere Tätigkeit auf Frankreich und Belgien auszurichten.”

“Bisher waren die Möglichkeiten unserer Kunden, schnelle Hilfe für Spezialanfertigungen zu erhalten, begrenzt”, so Daniel. “Dem werden wir nun abhelfen.”

Eigentümer von EdmoLift Solutions sind Daniel Rundén, Jerome Laermans und EdmoLift AB.

Mit Sitz in Uppsala und an strategisch wichtigen Orten in Frankreich bzw. Belgien hat EdmoLift Solutions einen traumhaften Unternehmensstart an den Tag gelegt.

Das Unternehmen arbeitet in beiden Ländern mit einigen Händlern zusammen und strebt nun intensiv danach, auf einem breiteren Markt Fuß zu fassen. Dabei stehen auf der Tagesordnung sowohl Standardprodukte als auch flexible Lösungen für alle möglichen Branchen, von der Kfz-Industrie bis hin zu Brauereien.

“Unsere Aufgabe ist es, nach außen sichtbar zu sein und die Kunden zum richtigen Produkt zu führen”, fasst Daniel Rundén zusammen.

Weitere Informationen finden Sie unter www.EdmoLiftsolutions.com